8-917-635-69-01

[oganesarutyunyan94@gmail.com](mailto:oganesarutyunyan94@gmail.com)

<https://github.com/OganesArutyunyan>

<https://t.me/OganesArutyunyan>

Добрый день. Меня зовут Оганес Арутюнян. Мне 29 лет. Родился в городе Димитровград Ульяновской области. Высшее техническое образование по направлению «Строительство и проектирование автомобильных дорог». Окончил бакалавриат и магистратуру с красным дипломом в «Самарском архитектурно-строительном университете». Параллельно с отличием окончил вечернее отделение по направлению «Переводчик в сфере деловой коммуникации» (английский язык).

**Университет**

За время обучения в университете был в списке тех, кто удостоен повышенной стипендии за ведение научной деятельности. На Поволжском этапе оценки дипломных работ занял первое место в номинации «Лучшая проектная работа». Для выступления на Всероссийском этапе была разработана программа для расчета дорожной одежды в excel. Результат: 1 место в номинации «Лучшая проектная работа».

**Проектная деятельность**

Проведение комплекса работ по инженерным изысканиям с учетом требований охраны окружающей среды и перспективам эксплуатации дорожного полотна. Ведение проектной деятельности. Составление проекта организации строительства и плана производства работ.

**Собственная торговая точка.**

В ноябре 2016 года появилась идея открытия собственного продуктового магазина (торговля розничная свежими фруктами, овощами, орехами в специализированных магазинах). Для этого было необходимо открыть ИП для законного ведения деятельности, найти место для аренды помещения, провести анализ о целесообразности открытия продуктового магазина в этой локации, приобрести необходимое оборудование, найти поставщиков. Все вышеперечисленные пункты были сделаны кроме анализа целесообразности открытия в данном месте. Торговая точка находилась в непосредственной близости с продуктовым рынком. Так же было влияние федеральных сетей розничной торговли. Из-за невозможности конкуренции с таковыми пришлось перенести торговую точку в торговый центр в другой части города и сделать акцент только на продаже орехов и сухофруктов. Деятельность продлилась до января 2018 года. Итог: был получен опыт взаимодействия с людьми на разных социальных уровнях и должностях. Так же был сделан вывод о том, что при принятии важных решений необходим анализ возможных рисков.

**АО Тандер «МАГНИТ»**

*Продавец-универсал* (июнь 2020 – октябрь 2020)

*Товаровед магазина* (ноябрь 2020 – март 2022)

Управление персоналом (8 человек). Обеспечение товародвижения и товарооборота, выполнение плана продаж и уменьшение потерь магазина. Ведение документооборота. Консультирование покупателей

*Директор магазина* (апрель 2022 – по настоящее время)

За время работы на должности директора был опыт работы на двух разных магазинах.

**Магазин №1.**

Принят в апреле 2022 с оборотом 6,5 млн., сдан – октябрь 2022 с оборотом 8,1 млн. Благодаря моим действиям на должности директора прибыль магазина выросла на 1,6 млн. рублей.

За 6 месяцев работы были проведены системные изменения в бизнес-процессах магазина. Благодаря этим изменениям повысилась скорость приемки корпоративного товара, изменен приоритет выкладки товарных групп, был увеличен товарный ассортимент и качество продукции, была проведена работа по найму сотрудников для укомплектованности штата, проводились обучения для повышения сервиса обслуживания покупателей. Эти изменения повлияли на повышение лояльности покупателей в данном районе. В подчинении были 9 человек (2 товароведа, 7 продавцов). Одним из факторов для достижения показателей эффективности магазина была аналитика. А именно, проведение мероприятий для понижения потерь, анализ ТОП-100 (самых продаваемых позиций), проведение мероприятий для еженедельных акций для повышения продаж. Как результат ежедневный оборот торгового объекта вырос с 217 тыс. рублей в день до 270 тыс. рублей.

**Магазин №2.**

Принят в октябре 2022 с оборотом 11,8 млн., в настоящее время оборот – 14,2 млн. Повышение прибыли под моим руководством составило 2,4 млн. рублей в месяц.

За полученный результат в октябре 2022 руководством компании было сделано предложение по смене магазина. В предложенном варианте планировался проект по созданию первой пекарни на территории торгового объекта в г. Самара. Была организована командировка в город Саратов для получения компетенций в области изготовления выпечки. За последующие месяцы мной было проведено обучение технологическим процессам персонала для открытия следующих 8 пекарен. На данном магазине были проведены аналогичные мероприятия для достижения целевых показателей и их роста. Прирост оборота составил 2,4 млн. (с 393 тыс. рублей в день до 473 тыс. рублей). В подчинении находятся 15 человек (3 товароведа, 8 продавцов, 2 сотрудника аутсорсинговой компании, 2 пекаря).

Работая на должности директора магазина, взаимодействую с людьми на разных уровнях. Непосредственными руководителями являются супервайзер, территориальный управляющий и директор филиала.

**25 мая 2023** успешно прошел собеседование на должность *Супервайзера* в секторе Территориального управляющего. Принял решение в пользу развития в IT-секторе, так как в долгосрочной перспективе вижу себя в ней.

**Frontend-developer**

В октябре 2021 начал изучение тестирования мобильных веб-приложений. В мае 2022 начал обучение веб-разработке: HTML, CSS, JavaScript. Пройден курс по «React + Next.js - с нуля. TypeScript, Hooks, SSR и CSS Grid». Сверстал большое количество одностраничных сайтов. Примеры некоторых работ представлены на Github (<https://github.com/OganesArutyunyan>). Представлена как неадаптивная, так и адаптивная верстка Landing Page, так же есть пример многостраничного сайта на стадии разработки на React. За время практики приходилось работать с REST Client Insomnia Api. Git как система для управления версиями. На данный момент изучаю применение Redux для управления состоянием приложения и передачи данных через контекст.

**Hard skills**

1. JavaScript

Знание:

Условные ветвления.

Функции ([Function Expression](https://learn.javascript.ru/function-expressions), Function declaration, стрелочные функции).

Объекты, методы объекта, «this».

Массивы, методы массивов.

Рекурсия и стек

Замыкание

Планирование

Прототипы

Классы (наследование, статические свойства и методы)

Промисы

1. HTML5

Знание тегов, атрибутов;

Семантическая верстка;

Работа с формами.

1. CSS3

Знание селекторов, свойств и значений; наследование и каскадирование; позиционирование элементов, адаптивный дизайн (медиа-запросы); верстка на Flex и Grid.

1. SCSS-препроцессор

Создаю переменные, вложенности CSS селекторов, передаю переменные в миксины, возможно расширение большинства простых CSS селекторов.

1. Git

Могу проинициализировать репозиторий в текущей папке, посмотреть текущий статус, сохранить изменения в коммит. Умею работать с ветками: показать список веток, создать или удалить ветку; переключиться на другую ветку, «смержить», «запушить».

1. React.js.

Дает возможность создавать инкапсулированные компоненты с собственным состоянием и объединять их в сложные пользовательские интерфейсы. Знаю как создавать компоненты, JSX, props и state, виртуальный DOM, жизненный цикл.

1. Redux – менеджер состояний (на стадии изучения).
2. REST Client Insomnia API (REST Client помогающий делать запросы к вашему API)
3. Верстка макетов из Figma.

**Soft skills**

1. *Английский язык* (дипломированный специалист в сфере деловой коммуникации). В процессе обучения осуществлял переводы технических текстов по профилю строительства автомобильных дорог, промышленного и гражданского строительства, водоснабжения и водоотведения, и природоохранного строительства. На данный момент уровень B1-B2.
2. Желание осваивать новые инструменты.
3. Легко адаптируюсь в новых коллективах. На должности директора магазина проходит много коммуникаций с работниками из разных подразделений и сфер. В юношестве занимался футболом. В этом командном виде спорта результат зависит от каждого игрока.
4. Изучаю теорию цвета для веб-дизайна, шрифты и графику.
5. *Коммуникабельность.* Проработав на разных должностях: инженер-проектировщик, владелец собственного бизнеса, директор магазина, научился правильно взаимодействовать с людьми. Для достижения высокого результата важна коммуникация между членами команды. Благодаря обмену знаниями и опытом выигрывает команда, проект и вы. На должности директора веду деловую переписку с вышестоящим руководством. Всегда предлагаю пути решения и новые идеи для достижения поставленных целей.
6. *Ответственность.*
7. *Гибкость.* Стараюсь находить новые подходы к старым задачам для экономии времени и человеческого ресурса.
8. *Дисциплинированность.* При получении распоряжений от вышестоящего руководства и постановке задач своим подчиненным стараюсь следовать SMART.

Так же использую матрицу приоритетов Эйзенхауэра. При параллельном ведении нескольких проектов или дел важно расставлять приоритеты и управлять своим временем.

1. *Самостоятельность.*  При появлении тривиальных сложностей стараюсь найти возможные решения в интернете. Умею «гуглить».

Дополнительное:

1. Пройден экспресс-курс по базовому уровню MS Excel (создание сводных таблиц, работа с функциями; создание диаграмм и спарклайнов; ознакомлен с составлением дэшбордов).
2. MS PowerPoint.
3. Работа в AutoCAD для проектирования и черчения двух- и трехмерных систем.
4. Знание баг-трекера JIRA.
5. Работа в «Тандер-Склад» - программа для автоматизации процессов предприятия.

Спасибо за ваше внимание.

С Уважением, Оганес Арутюнян.